



Titre Pro Négociateur technicien commercial (NTC)



Durée :
403,5 heures



Formation en
alternance



Financement
possible

Ce que vous allez apprendre

Élaborer une stratégie de prospection et la mettre en oeuvre.

Négocier une solution technique et commerciale, et consolider l'expérience client.

Les métiers visés

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Chargé de clientèle
- Chargé de développement commercial

Objectifs de la formation

- Assurer une veille commerciale
- Concevoir et organiser un plan d'actions commerciales
- Prospecter un secteur défini
- Analyser ses performances, élaborer et mettre en oeuvre des actions correctives
- Concevoir et négocier une proposition technique et commerciale
- Optimiser la gestion de la relation client
- Représenter l'entreprise et valoriser son image

Pré-requis

- Être titulaire d'un baccalauréat ou avoir 3 ans d'expérience professionnelle dans le domaine

Validation

- Titre professionnel négociateur technicien commercial - Niveau 5
- Attestation de fin de formation

Les petits + Orakin

- Des experts qualifiés à la pointe, alliant savoir-faire technique et pédagogie innovante
- Un matériel performant, parfaitement adapté à vos besoins
- Une formation dynamique, centrée sur des mises en situation réelles

Mettez du *moove* dans votre carrière !

Orakin c'est, **16 centres de formation**
Contactez le centre le plus proche de chez vous !

Retrouvez toutes les informations sur : www.orakin.com

